

## **PCP Partner Oy rekrytoi kouluttaen**

Uusi aika vaatii uutta ajattelua. Pilvipalvelut ja työtehtävien uudelleen määrittely yrityksissä asettavat haasteita perinteisille ICT-palveluja tarjoaville yrityksille. Espoossa toimiva PCP Partner Oy tarttuu tähän haasteeseen toteuttamalla työskentelyä ja koulutusta yhdistävän rekrytointiohjelman yhteistyössä TalentGate Oy:n ja Uudenmaan elinkeino-, ympäristö- ja liikennekeskuksen kanssa.

**PCP Partner – ICT Sales Academy –rekrytointiohjelma käynnistyy 1.9.2010. Tavoitteena on rekrytoida 6 uutta vakituista työntekijää PCP Partner Oy:n palvelukseen uuden ajan ICT-palvelujen myynnin tehtäviin.**

Tähän noin 6 kuukautta kestäväan ohjelmaan sisältyy sekä käytännön työskentelyä että laaja TalentGaten toteuttama koulutuskonaisuus. Koulutuksen teemoja ovat myynti, markkinointi asiakkuuden hallinta, neuvottelu- ja esiintymistaidot, tietotekniset valmiudet ja työelämätaidot. Tämän ohella osallistujat saavat PCP Partner Oy:n päämiesten (mm. Microsoft, Hewlett-Packard, IBM ja Lenovo) tuotteisiin liittyvää koulutusta.

Haku PCP Partner - ICT Sales Academy -ohjelmaan tapahtuu TE-hallinnon [www.mol.fi](http://www.mol.fi) –sivujen kautta 16.8.2010 mennessä. Ohjelma soveltuu esimerkiksi juuri valmistuneille datanomeille, tradenomeille, it-tradenomeille tai kaupallista uraa hakeville insinööreille.

Lisätietoja ohjelmasta antaa TalentGatessa: Hermann Alatalo, 040 557 2279, [www.talentgate.fi/pcp](http://www.talentgate.fi/pcp)

TalentGate Oy on suomalainen rekrytointipalvelujen, kouluttamisen ja outplacement –valmennuksen asiantuntija. Lisätietoa [www.talentgate.fi](http://www.talentgate.fi)

PCP Partner Oy on vuonna 1993 perustettu ICT-palvelujen ratkaisutoimittaja. Yrityksen liikevaihto 11 Meur ja henkilöstö 34. Lisätietoa yrityksestä antaa Jari Meri, [jari.meri@pcp.fi](mailto:jari.meri@pcp.fi) 050-5293811, [www.pcp.fi](http://www.pcp.fi) [www.cool-it.fi/pcp/](http://www.cool-it.fi/pcp/)